## Faut-il acheter une Porch en 2021?

Vous êtes peut-être comme moi en ce moment, en pleine réflexion, voire même déjà sur le point de craquer et d'acheter la 911 de vos rêves ? Est-ce forcément le bon moment alors que nous subissons tous de plein fouet une crise sanitaire sans précédent avec le lot d'incertitudes qui va avec ? Va-t-il y avoir des bonnes affaires à faire au détriment de certains ? Autant de questions que je me pose comme certains d'entre vous et auxquelles j'ai essayé d'apporter des réponses obtenues auprès d'experts du marché Porsche.

yant loupé le coche il y a une bonne douzaine d'années, faute de trésorerie à une époque où de très belles 3,2 litres s'affichaient 25.000 euros et des 993 4S à peine 45.000... je me suis toujours dit qu'il y aurait sûrement un nouveau virage à ne surtout pas rater une nouvelle fois. Du coup, avec la relative précarité économique actuelle, j'avoue que depuis quelques mois, je me demande si ce n'est pas le moment d'être prêt à dégainer. Et c'est cette première question que j'ai posé à mes trois experts, le premier étant **Ghislain Vanhoye**, responsable des achats véhicules pour le groupe historique Sonauto : « Il n'y a pas de bons ou mauvais moments. On observe en concession deux phénomènes principaux. Sur le neuf déjà, il y a beaucoup de délais à cause de problèmes d'approvisionnement des usines en Allemagne. Pourtant,

certains produits se vendent aujourd'hui comme des petits pains : les hybrides d'une part et les 911 type 992 en GT3 et Turbo S d'autre part. En France, la politique de Super-malus à 30.000 euros nous impacte uniquement sur les 718, et les 911 d'entrée de gamme. De son côté, le marché de l'occasion se porte super bien, les gens, qui ne veulent pas par principe payer le super-malus. passent à de jeunes occasions. Certains clients qui ne voyaient que par le neuf, en ont ras le bol des taxes. Du coup, les particuliers se dirigent plus sur le marché de l'occasion, et les sociétés réalisent quasiment 4 ventes neuves sur 5 pour des raisons fiscales ». Un constat partagé en partie par Eric Goertz mais aussi nuancé par ce grand spécialiste indépendant Porsche dont l'une des particularités est de trouver des configurations sur le marché de l'occasion souvent uniques : « Nos énarques



parisiens ont eu l'intelligence de sortir des nouvelles taxes, qui vont impacter des concessions automobiles qui risquent à termes de fermer à cause d'un important ralentissement du business! A cela s'ajoute avec le Covid-19 des problèmes d'approvisionnement chez Porsche, donc les livraisons sont retardées. En somme, le marché du neuf ne va plus suffisamment alimenter l'occasion, qui va grimper indubitablement, ça va être de pire en pire. Je pense qu'effectivement, c'est sûrement le bon moment d'acheter avant que cela ne devienne difficile ». Et à un autre spécialiste du marché. Thierry Ghielmini, responsable des ventes pour MCG Propulsion,

de partager ces deux constats: « La crise Covid a décidé certains indécis. qui voulaient depuis longtemps se faire plaisir, à passer à l'acte mais les porschistes ne se posent pas forcément la question. Pour eux, c'est toujours le bon moment de se faire plaisir. Si la question est : S'agit-il du bon moment pour spéculer ? Je ne saurais dire, il n'y a pas de règles! Mais ce que j'observe, c'est qu'après une belle année 2019, l'année 2020 malgré les confinements a été meilleure, et que les premiers mois de 2021 sont encore supérieurs à l'an dernier. Le marché de l'occasion est en pleine ébullition! »

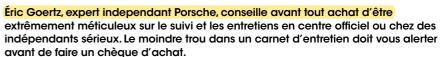
Mais alors, estimons qu'il faille passer à l'acte, messieurs, existe-t-il encore le fantasme du bon placement, le fameux « bon coup » en matière de Porsche?

Ghislain Vanhoye nous éclaire : « Toutes les dernières 911 atmo gardent la côte et la garderont! En somme, les 991 phase 1 avec le moteur 3.8 litres restent des valeurs sûres. Attention toutefois aux modèles GT3 qui font peur car elles ont été utilisées sur piste. Personnellement, je n'y crois pas, excepté, une première main avec un faible kilométrage, mais c'est assez rare à dénicher ». Pour Eric Goertz, la tendance sur les modernes semble être quasi-identique : « Avant le Covid, les gens recherchaient en occasion des GTS en 991, phase 1 et 2. Mais depuis la suppression du malus lié aux fortes puissances, les modèles Turbo reviennent en force, car il ne reste que le →



La 997 série 1 est aujourd'hui sûrement l'un des meilleurs achats en termes de rapport prix/plaisir/esthétique. Attention à bien vérifier l'entretien de ces modèles, mais si vous en trouvez une au passé limpide, vous ne vous tromperez pas à l'usage.

138 FLAT 6 MAGAZINE MAI 2021 MAI 2021 FLAT 6 MAGAZINE 139



De son côté **Ghislain Vanhoye** me surprend, quoique pas tant que cela : « Mon choix malin et plaisir, une 996 4S, avec le bandeau lumineux, hyper imposant, je suis tombé amoureux de son profil. Bizarrement, elle prend aujourd'hui sa revanche, et surtout elle retrouve son public, on le sent clairement. Avant, lors d'une reprise en concession, on faisait systématiquement la fine bouche, aujourd'hui, on recherche les beaux exemplaires de 4S. La 996, tous modèles confondus, sort enfin du bois. aussi parce que les 997 phase 2 et 991 ont une cote encore très haute, voire trop haute parfois. Avec la 996 4S, pour un budget de 35 à 45000 euros, on peut se faire réellement plaisir et elles ne baisseront plus, d'ailleurs, depuis quelques mois, elles remontent en valeur. Sinon, si vos finances vous le permettent, je conseillerais les 997 et 991 cabriolets pour profiter décapoté du ronronnement du Flat6. ce sont d'authentiques voitures plaisir. Enfin, sur un modèle neuf ou récent, ca dépend bien sûr de l'utilisation mais pour moi une 992 Carrera S avec

les roues directrices ! C'est la quintessence de Porsche aujourd'hui, et ce qui est assez cocasse, c'est que l'option « roues directrices » est très difficile à vendre sur le papier, mais une fois essayée, les gens sont surpris à l'essai et ils craquent et se rendent compte au final de l'utilité ». Enfin pour **Thierry Ghielmini**, quel que soit le modèle choisi, il est indispensable de choisir une auto avec les bonnes options, déjà pour le plaisir de les avoir et d'en jouir au quotidien mais aussi en cas de revente éventuelle : « Il est vraiment important d'essayer de trouver une auto avec les sièges sport, le pack chrono pour les PDK, l'échappement sport, le full cuir et la sono Bose. En revanche, l'absence de toit ouvrant n'est pas un handicap au moment de la revente. Enfin, par goût mais aussi par expérience, je vous conseille d'opter pour un coloris autre que noir ou gris. A modèle équivalent, une couleur sympa part vite, il y en a moins sur le marché, et même si on a

Une 996 4S à fortiori en yellow speed est

moins de demande, elles partent plus vite, et souvent un peu plus cher. Un exemple, sur une 996 Turbo gris polaire très répandue, la même en jaune se vendra entre 5 et 10% plus cher que la grise ».

Malgré tous ces conseils extrêmement précieux et somme toute plutôt convergents, le risque de se faire avoir fait partie des peurs viscérales que l'on peut avoir lorsque l'on cherche sa future Porsche. C'est d'ailleurs pour cela que l'usine a inventé il y a quelques années, le label « Porsche Approved » pour certifier des occasions vendues en

Ghislain Vanhoye: « Ce label y joue beaucoup. Il est là pour tranquilliser nos futurs clients. Il faut que visuellement et mécaniquement, ces autos n'aient pas de défauts. Dans un show-room, on ne doit pas voir de différences entre un modèle neuf et une occasion Porsche Approved, la vision doit être quasi-pareil ».

Car sur ce marché de l'occasion qui déchaine les passions et qui représentent un gros volume d'argent, il subsiste ->



Ghislain Vanhoye, en charge des achats véhicules du groupe Sonauto, préconise avant toutes choses auprès de ses équipes, l'écoute du client. Car selon lui, leur rôle est avant tout de coller au mieux au rêve de chacun.

malus écologique à payer. Pour moi, le bon choix serait une 991 turbo phase 1, c'est vraiment pas mal comme produit. Concernant les GT3, la 991.1 est boudée à cause de certains problèmes moteur, une 991.2 GT3 est beaucoup plus rare. On n'a pas les chiffres officiels d'exemplaires produits, à cause notamment des normes WLTP et CO2 qui ont plombé la production. Mais les GT3 restent un produit saisonnier, ça se vend à partir de mars-avril-mai pour le début de la saison de circuit et il faut plutôt les racheter en septembre/octobre, à la fermeture des track days ».

Le coup de cœur de Grégory Faut-il acheter une Porsche en 2021 ?

Thierry Ghielmini observe de son côté une augmentation des demandes sur quatre types de modèles de 911 : « Le marché de la 964 s'est vraiment accéléré ces derniers mois. Pour les puristes, c'est la dernière évolution de la 911 classique dans son look, avec un peu plus de modernité que les 3 litres ou 3,2, et donc plus utilisable au quotidien. Je vois des clients qui vendent leur 911 moderne pour repasser à ce modèle. Les type G de leur côté conservent toujours un intérêt auprès de notre clientèle, leur fiabilité légendaire y joue beaucoup. Et les 997 phase 1 sont aussi en forte demande, notamment pour des primo-accédants à l'univers 911 qui disposent d'un budget de 40 à 45000 euros. Enfin, la clientèle qui aurait sûrement acheté une 911 neuve (génération 992) en concession vient aujourd'hui vers nous et nous demande des 991 quasiment neuve par simple blocage psychologique, de devoir payer le supermalus de 30.000 euros ».

avant que les prix ne s'envolent? Le futur collector à garder précieusement ? Le bon placement ? Pour Eric Goertz : « Pour les modèles à air, le meilleur produit à acheter aujourd'hui demeure la plus moderne des anciennes, à savoir une belle 964 en Carrera 2, boîte méca uniquement. On a oublié qu'au début des années 90, Porsche ne vendait quasiment plus rien, ils étaient en train de mourir, la moins fabriquée des classiques, c'est la 964. Certains les défigurent un peu avec le backdating donc elles deviennent encore plus difficiles à trouver, et le top en qualité, ce sont les dernières fabriquées entre 92 et 94. Sur une moderne, hummm, c'est assez difficile, mais je dirais pour les gros budgets, une 991 turbo S cab, phase 1 ou 2, et pour une bourse plus raisonnable une 997 GT3

Mais alors, n'y aurait-il pas le modèle à acheter aujourd'hui

phase 1, car c'est la dernière à avoir été construite sous l'égide de Porsche avant le rachat par Volkswagen. Enfin, si on ne veut pas forcément posséder une 911, un Boxster 981 GTS ou Spyder, c'est juste le pied. Je ne comprends pas comment elle a pu passer l'homologation, le son du moteur est phénoménal. Ces autos passent pour être en somme le sous-produit d'une 911 et c'est dommage.

Aux dires de nos experts, la première génération de 991,

econnaissable par ces échappements sur les côtés, est

déjà très recherchée par les amateurs, car ce sont les

dernières Carrera avec le moteur atmosphérique!



l'archétype des autos qui risquent fort de grimper en prix dans les années à venir. En somme, c'est maintenant ou jamais qu'il faut les acheter.

140 FLAT 6 MAGAZINE MAI 2021 MAI 2021 FLAT 6 MAGAZINE 141



encore son lot de truanderies. Il vaut mieux payer un expert spécialisé dans les Porsche ou emmener votre éventuel futur achat chez un concessionnaire officiel, ou un indépendant compétent qui peut examiner votre promise. Personnellement, qu'est-ce que 200 ou 300 euros, face à un chèque de 50000 euros. **Ghislain Vanhoye** va même plus loin : « Si c'est un professionnel qui vend l'auto, jeter un œil sur infogreffe pour voir si la société a les reins solides, de l'antériorité, et surtout s'ils ne sont pas en dépôt de bilan, car s'il y a litige, vous ne pourrez plus vous retourner contre cette société qui n'aurait théoriquement jamais dû vous vendre ce véhicule ».

Enfin quid du fameux test Piwi apparu sur les générations 996 et perfectionné sur la suivante, la 997, avec les fameuses 6 plages d'utilisation.

Eric Goertz: « Aujourd'hui, un concessionnaire n'a plus le droit, de vous fournir le « saint Graal Piwi », c'est réservé à un usage interne, et ça l'a toujours été, il doit toujours rester dans une concession Porsche. Même s'il renseigne sur comment a été traitée telle ou telle auto, le Piwi n'est pas infaillible, on peut les bidouiller, cela reste de l'électronique, on a bien craqué le serveur de la CIA, alors vous imaginez un boîtier électronique d'une voiture. pour certains, c'est un jeu d'enfants. Le test Piwi, c'est bien mais ce n'est qu'un des éléments pour l'achat d'une auto, il ne faut pas se concentrer que là-dessus. Ce serait une erreur. Si les données sont authentiques, la moyenne horaire, doit être entre 40 et 60 km/h, sauf si on fait principalement de l'autoroute, ça grimpe à 70-80km/h. Les autres éléments : l'état général, le carnet tamponné et les factures qui vont avec, sont précieux, par contre attention il y a aussi malheureusement de faux carnets qui circulent! Il est indispensable de croiser les infos recueillies avec les factures mais aussi si possible avec les anciens contrôles techniques, il faut être méticuleux. D'ailleurs, le nouveau site gouvernemental Histovec va dans ce sens et renseigne encore un peu plus ».

Bon, les amis, si comme moi, votre processus d'achat est

lancé, il n'y a plus qu'à suivre les précieux conseils d'Eric, de Ghislain et de Thierry avec une fois encore l'envie de vous faire plaisir et de trouver votre Porsche. De mon côté, après de nombreuses hésitations entre une 996 GT3 élitiste, une 996 Turbo ultra-performante, qui resteront longtemps dans mon top 3, je pense qu'aujourd'hui je craquerais bien pour une 997 phase 2 en boîte mécanique, car je reste un inconditionnel de cette transmission, malgré le meilleur agrément, les meilleures performances et une plus basse consommation de la boîte PDK, mais que voulez-vous, on ne se change pas! Alors si par hasard, vous vous défaites d'un joli exemplaire, n'hésitez pas à envoyer un mail à la rédaction de Flat6, car selon moi, pour dénicher l'auto de ses rêves, on n'a jamais rien fait de mieux que le bon vieux « bouche à oreille »! Bonne quête, bonne chasse et à bientôt sur la route... Et n'oubliez pas : la première motivation d'achat d'une Porsche doit d'abord être le plaisir, surtout pas la spéculation! ●



Si vous n'êtes pas bloqué dans le choix d'une 911, le Boxster génération 981 semble être une excellente alternative. Fiabilité, moteur 6 cylindres atmosphérique, et comportement routier excellent. Aujourd'hui leurs côtes ne baissent plus, au contraire, elles remontent.





Ligne de prêt à porter pour Homme en hommage à Fernand BACHMANN, pilote automobile, membre de l'équipe CHENARD & WALCKER, victorieuse de la première édition des 24 heures du Mans le 27 mai 1923.

boutique en ligne
www.fernandbachmann.com
#fernandbachmann

